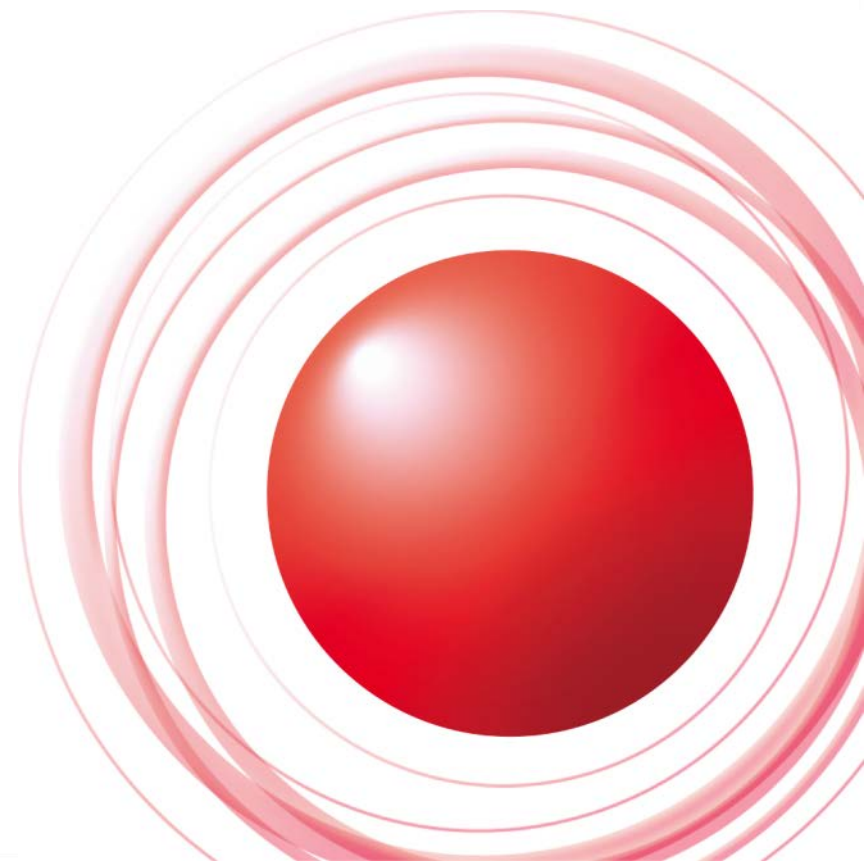


# 2017年3月期 第1四半期 連結業績説明会



株式会社インターネットイニシアティブ (証券コード:3774)  
2016年8月5日

Ongoing Innovation



# アジェンダ

I . 2017年3月期 第1四半期 総括

II . 2017年3月期 第1四半期 連結業績

III . ご参考資料

# I. 2017年3月期 第1四半期 総括

## < 1Q16 (3ヶ月) 実績 >

YoY=前年同期比

売上高	361.8億円	(+15.0% YoY)	営業利益	8.4億円	(△26.7% YoY)
売上総利益	57.8億円	(+ 2.2% YoY)	税引前四半期利益	9.9億円	(△22.2% YoY)
販売管理費	49.5億円	(+9.5% YoY)	四半期純利益*	5.3億円	(△26.6% YoY)

## 1Q16 事業進展

### ◆モバイルサービス継続拡大、販売網一層強化

QoQ=前四半期比

- 総回線数 140.1万回線(+17.3万QoQ、4Q15時 +15.5万QoQ、3Q15時 +13.9万QoQ)
  - MVNE 33.3万回線( +8.3万QoQ、4Q15時 +6.9万QoQ、3Q15時 +4.6万QoQ) とペース拡大
- 日本郵便(8月)・大手MVNO事業者 U-NEXT(7月) と提携開始、音声定額プラン提供開始(9月)等で更なる伸長へ

### ◆クラウドサービス大中型案件プロスペクト積み上げ

- 「IIJ GIOインフラストラクチャーP2」引き合い継続増加(1Q16末 約600件、4Q15末 300件超)
- 月額数千万円超規模の大型商談進行中
  - 県庁向け情報セキュリティクラウド、金融情報会社向けサービス基盤ハイブリッドクラウド化、大手大規模BtoCサイトクラウド化、金融機関向け仮想デスクトップ等

### ◆事業・サービス開発注力

- 独自技術を応用した「IIJ IoTサービス」提供開始(11月)
- 「IIJ GIOインフラストラクチャーP2」、「IIJ Omnibus サービス」機能大幅拡充(各々7月、6月)
- SOC\*\*機能開発、セキュリティ人材拡充、「IIJ GIOセキュアブラウジングサービス」提供開始(11月)等
- 需要増を捉える配信事業基盤の拡張

## 1Q16 業績推移

### ◆増収率+15.0% YoYと高増収ペース継続、特にストック売上+16.7% YoY

### ◆売上・利益規模小さい1Qで事業・サービス開発費用増、期替わり固定費用増、SI案件状況等にて想定範囲内の減益

- MVNOに係わるデータ通信料遡及減額約1.2億円減YoYとの個別要因あり(1Q15 約2.7億円、1Q16 約1.5億円)

\*当社株主に帰属する四半期純利益

\*\*セキュリティオペレーションセンターの略。ネットワークやデバイスの管理を行い、サイバー攻撃や不審な挙動を検出及び分析し、対応を行う組織

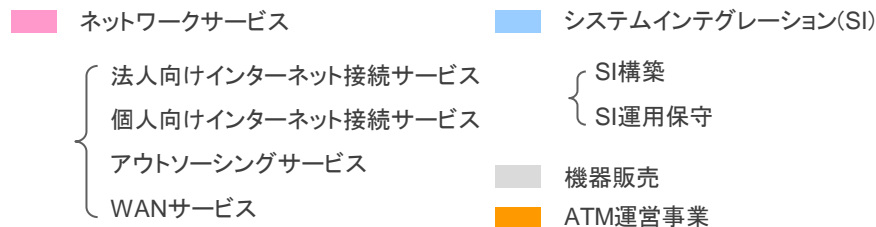
## Ⅱ-1. 2017年3月期 第1四半期 連結業績 サマリー

単位: 億円

	売上高比		前期比増減	売上高比	
	1Q16 (16年4月～16年6月)	1Q15 (15年4月～15年6月)		FY16見通し (16年4月～17年3月)	前期比増減
売上高	361.8	314.6	+15.0%	1,590	+13.1%
売上原価	84.0% 304.0	82.0% 258.1	+17.8%	82.6% 1,314	+13.3%
売上総利益	16.0% 57.8	18.0% 56.6	+2.2%	17.4% 276	+11.9%
販売管理費等	13.7% 49.5	14.4% 45.2	+9.5%	12.8% 203	+9.6%
営業利益	2.3% 8.4	3.6% 11.4	△26.7%	4.6% 73	+18.9%
税引前 四半期純利益	2.7% 9.9	4.1% 12.8	△22.2%	4.6% 73	+17.9%
四半期純利益*	1.5% 5.3	2.3% 7.2	△26.6%	3.1% 50	+23.8%

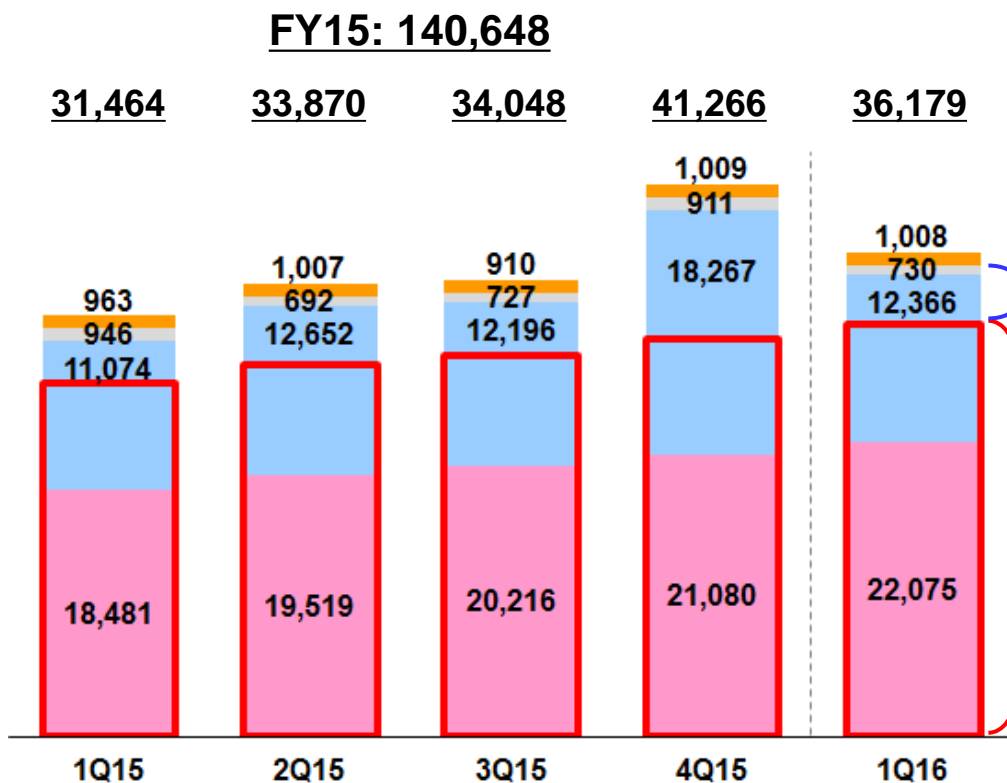
\*当社株主に帰属する四半期純利益

## Ⅱ-2. 営業収益(売上高)の推移



単位:百万円

YoY=前年同期比



### 一時売上\*

1Q16: 4,408百万円 (+6.3% YoY)  
(1Q16売上構成比: 12.2%)

\* 検収時(システムが完成し引き渡すタイミング)に一括計上される売上

- ① SI構築
- ② 機器販売

### ストック売上\*

1Q16: 30,763百万円 (+16.7% YoY)  
(1Q16売上構成比: 85.0%)

\* 継続提供にて月次計上される恒常的売上

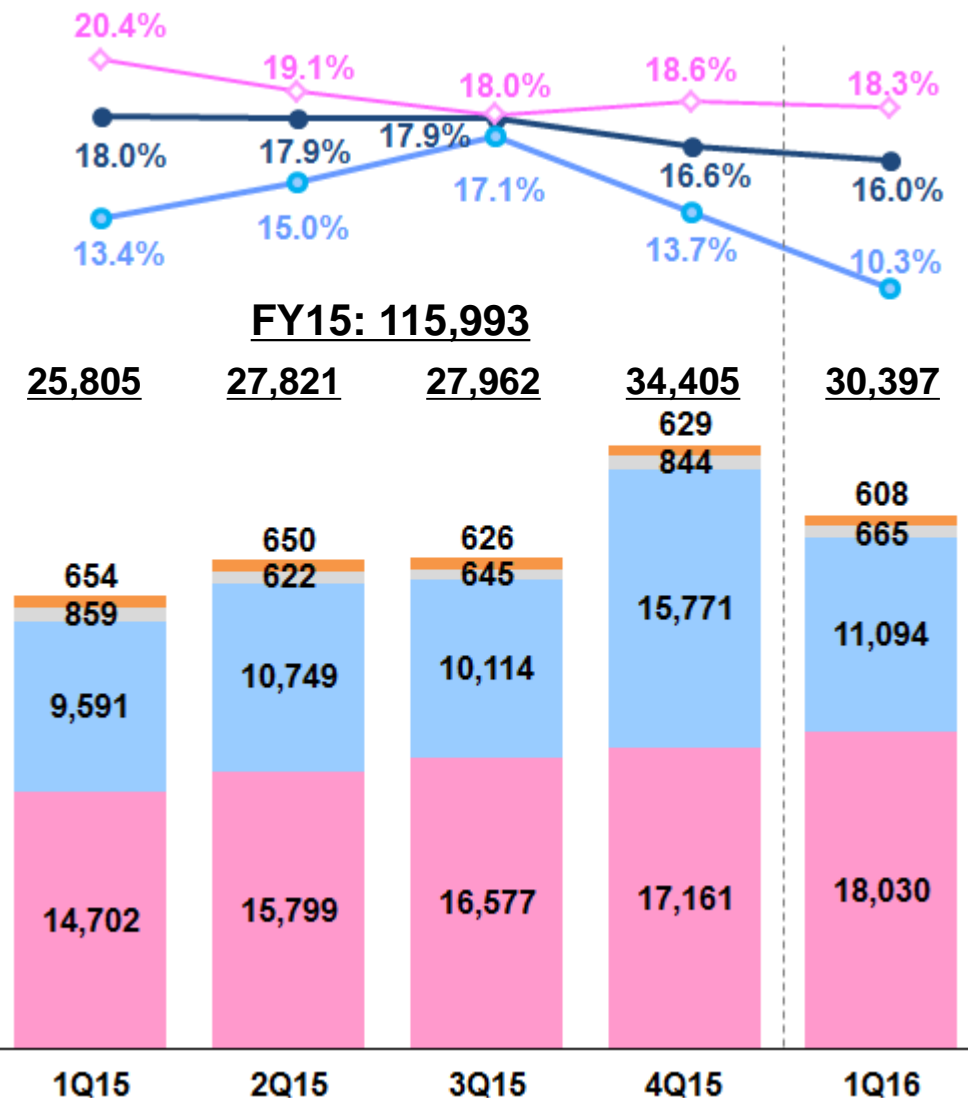
- ① インターネット接続サービス(法人・個人)
- ② アウトソーシングサービス
- ③ WANサービス
- ④ SI運用保守

## Ⅱ-3. 売上原価・売上総利益率の推移

売上原価    ネットワークサービス    システムインテグレーション(SI)    機器販売    ATM運営事業  
 売上総利益率    ネットワークサービス    システムインテグレーション(SI)    全体売上総利益率

単位:百万円

YoY=前年同期比



### 1Q16売上総利益

#### ◆全体

- 売上総利益: 5,782百万円(+124百万円・+2.2% YoY)
- 売上総利益率: 16.0%(△2.0ポイント YoY)

#### ◆ネットワークサービス

- 売上総利益: 4,045百万円(+266百万円・+7.0% YoY)
- 売上総利益率: 18.3%(△2.1ポイント YoY)
- 1Q16にてモバイルデータ通信料遡及減額処理あり。1Q15費用約△2.7億円・1Q16費用約△1.5億円(約△1.2億円YoYの個別影響)。FY16は遡及減額処理を1Q16より一括計上からQ毎に変更(2Q以降費用約△1.5億円)
- 4Q16にてモバイルデータ通信料単価年度改定減の過年度・当年度分遡及費用調整あり。4Q15時は費用約△1億円(想定15.0%減、実績16.9%減)
- モバイルデータ通信料の過年度遡及減額・四半期変動を平準化したネットワークサービス実質粗利率推移は以下の通り:

	1Q15	2Q15	3Q15	4Q15	1Q16	単位:%
	19.4	19.5	18.5	18.6	18.3	

\* 遡及減額影響を各Qに均等案分、モバイルデータ通信料単価 (FY15は期中通じ確定値16.9%減・FY16は想定値12%減)にて計算

- モバイルデータ通信料遡及個別要因、IIJ Omnibus・配信関発等の先行的費用増にて粗利率下押し

#### ◆SI

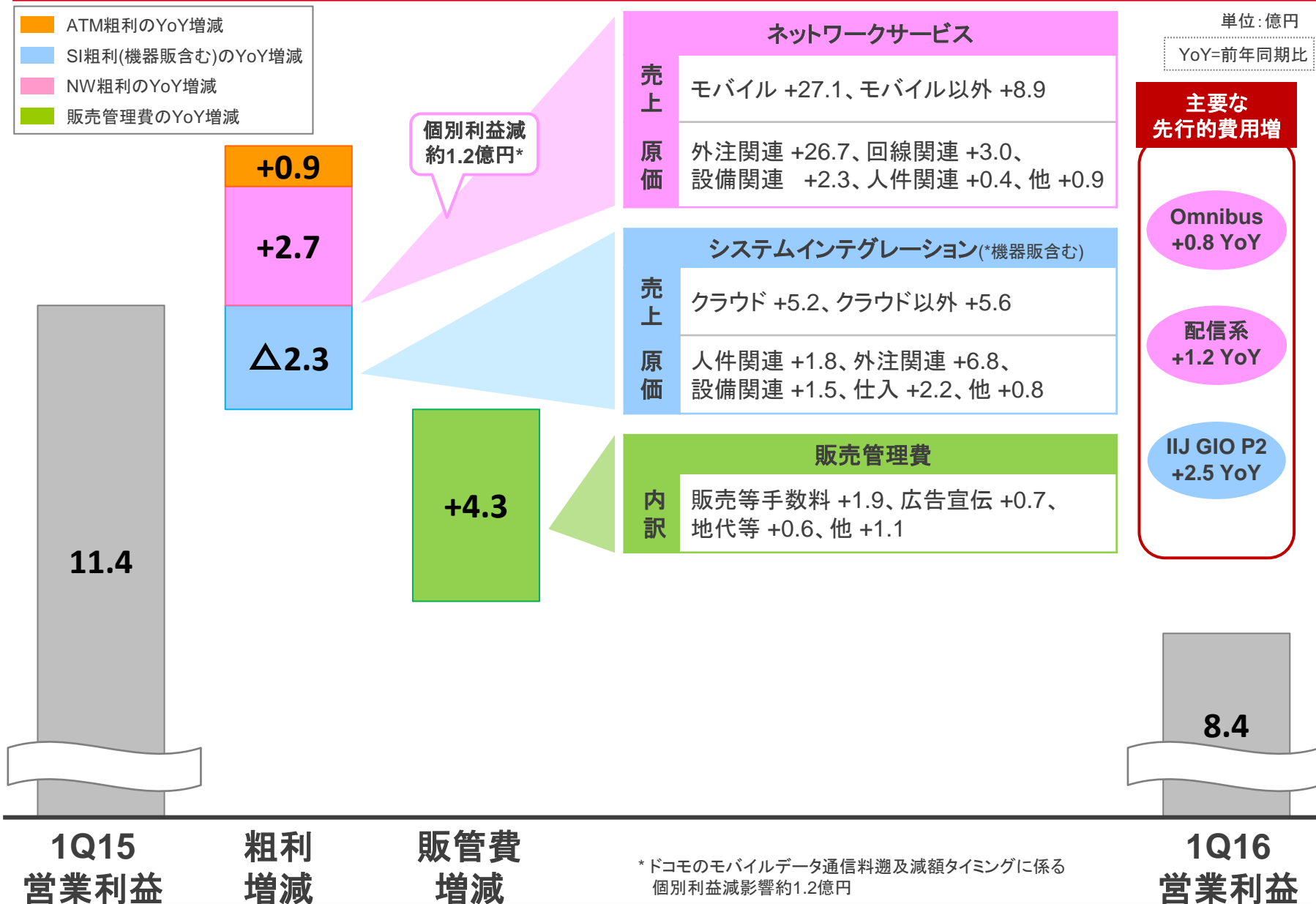
- 売上総利益: 1,273百万円(△210百万円・△14.2% YoY)
- 売上総利益率: 10.3%(△3.1ポイント YoY)
- IIJ GIO P2、IoT/ビッグデータ関連等の先行的費用増、1QSI案件状況等にて粗利率下押し

## Ⅱ-4. 1Q16 利益増減要素

- ATM粗利のYoY増減
- SI粗利(機器販含む)のYoY増減
- NW粗利のYoY増減
- 販売管理費のYoY増減

単位: 億円

YoY=前年同期比



\*ドコモのモバイルデータ通信料遡及減額タイミングに係る個別利益減影響約1.2億円

## Ⅱ-5. 事業・サービス開発の状況

### IIJ GIO P2

- 15年11月サービスリリース、1Q16に統合運用管理連携、サーバ・ストレージ拡張
- FY15設備投資にて償却増加、人員・外注リソース投下中
- 2Q以降も順次拡張予定

### Omnibus

- 15年9月サービスリリース、1Q16にインターネット・WANアクセスモジュール機能拡張、メール・Webセキュリティサービスへの閉域接続等機能拡張
- FY15設備投資にて償却増加、人員・外注リソース投下中
- 2Q以降も順次拡張予定

### モバイル

- 1Q16に販売網強化、音声定額(9月)等サービス拡張、端末ラインアップ継続強化
- 売上・トラフィック増加に伴い順次ネットワーク拡張(帯域増強、関西接続、KDDI接続等)
- フルMVNOに向け鋭意検討中

### IoT

- 16年11月サービスリリース予定
- モバイル閉域接続、データ連携/可視化、デバイスゲートウェイ等順次機能拡張

### セキュリティ

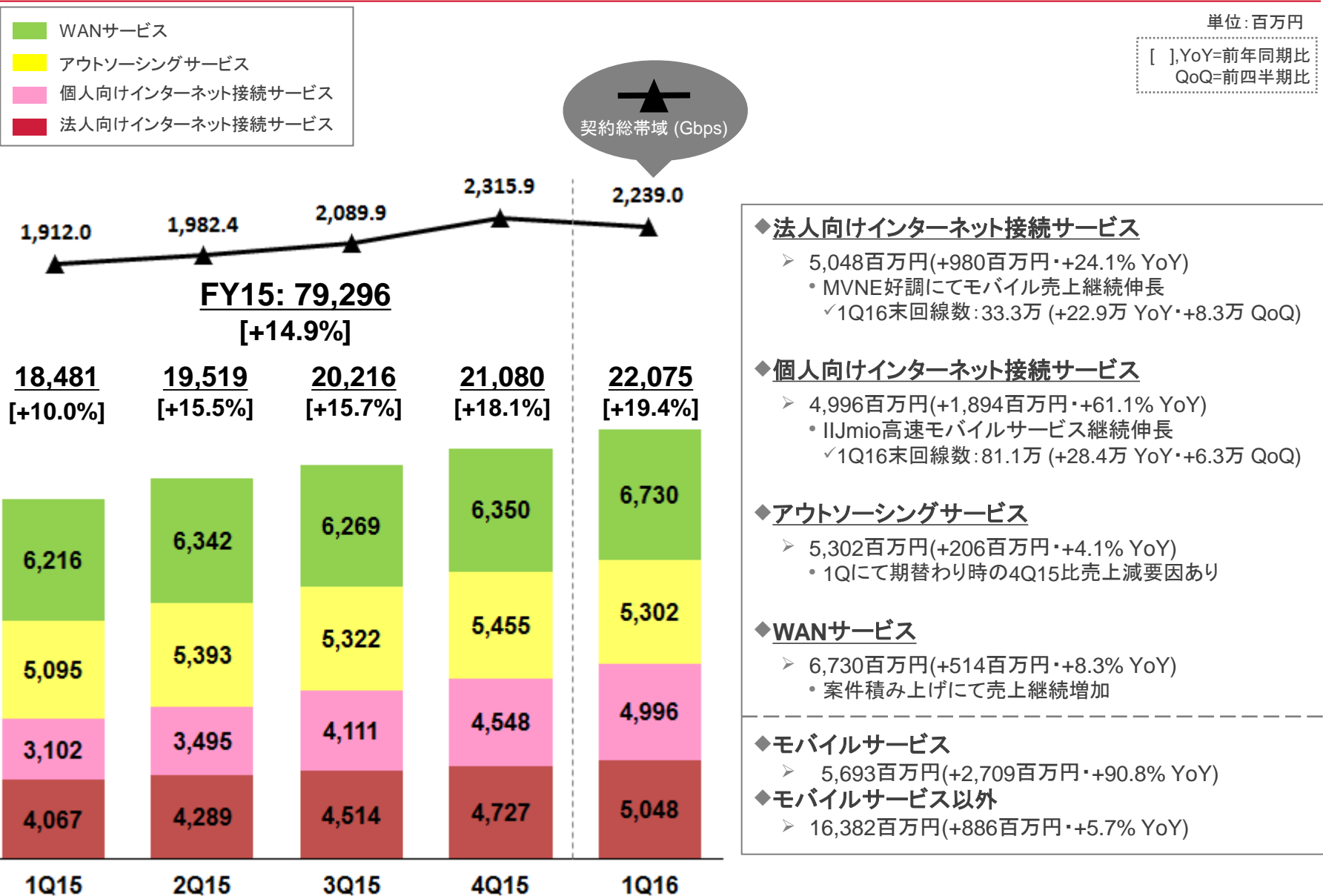
- 1Q16に需要増対応でサンドボックス設備大幅増強、2Q以降も継続
- SOC機能強化開発を鋭意推進中、セキュリティ人材の拡充

### 配信

- 放送局案件の配信需要増に向け配信設備強化、プレミアムコンテンツ配信サービス機能強化
- 「PrimeSeat」コンテンツ拡充、BtoB/BtoCモデルで展開中



## Ⅱ-6. ネットワークサービス ① 売上高の推移



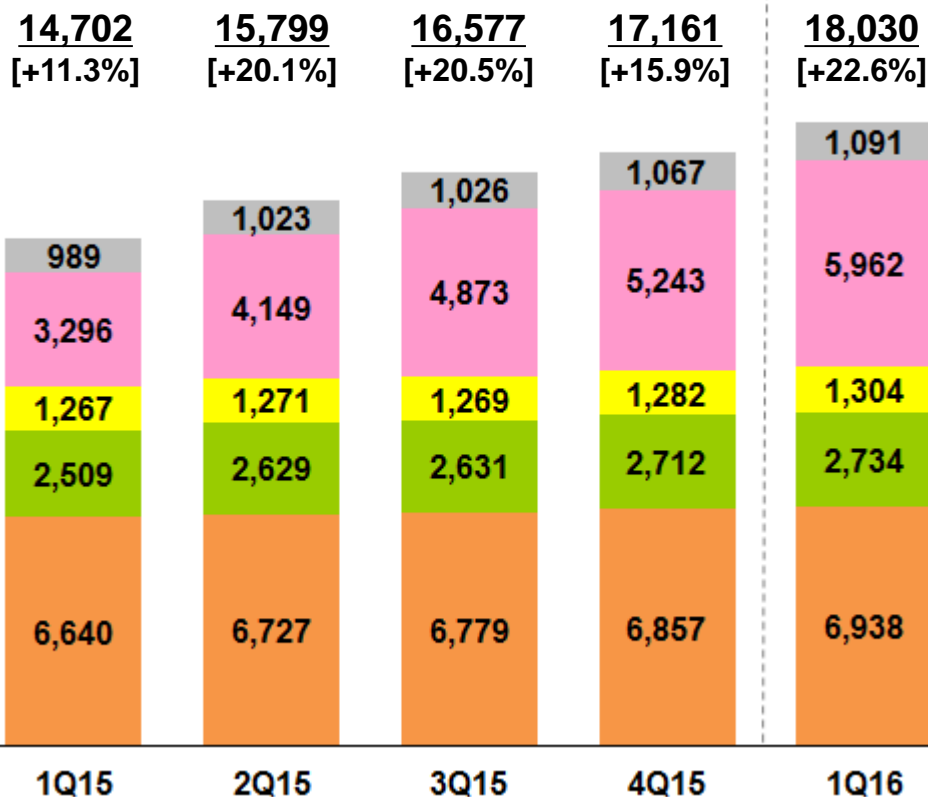
## Ⅱ-6. ネットワークサービス ② 原価の推移



単位:百万円

[ ],YoY=前年同期比

**FY15: 64,239 (19.0%)**  
**[+16.9%]**



### ◆ネットワークサービス原価

- 1Q16: +3,328百万円・+22.6% YoY
- モバイル回線数・トラフィック増加に伴いモバイル関連費(主に外注関連)増加
- IJ Omnibusサービス新機能提供、セキュリティ強化、配信事業取り組み等により外注関連・人件関連費拡大
- WAN売上増加等により回線関連費増加

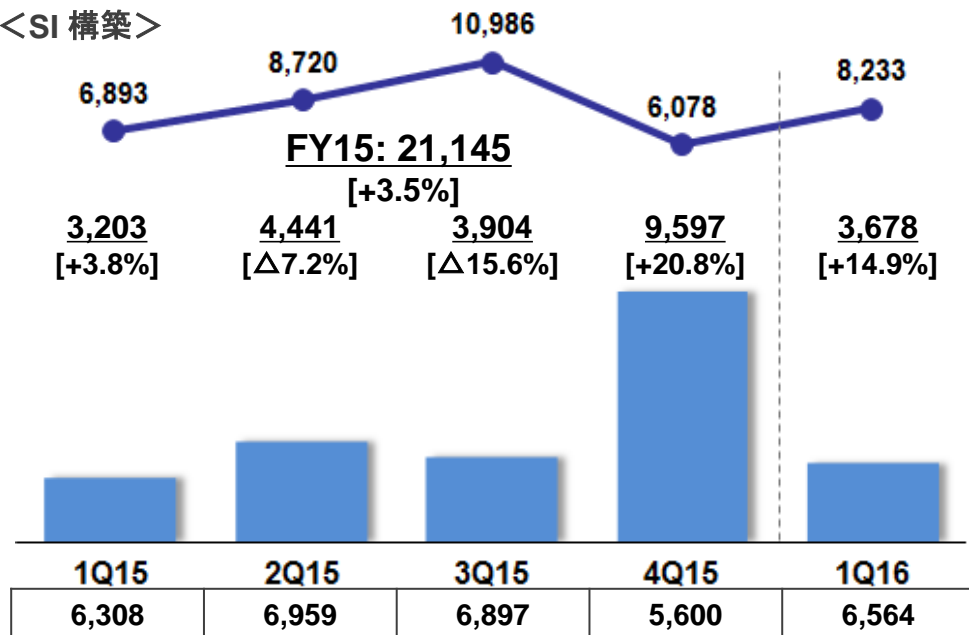
### ◆ドコモMVNOに係るデータ通信料取り扱い等:

(MNOの提供するモバイルインフラコスト)

- FY15ドコモ費用実績等に基づく定額通信料(帯域単価)は17年3月頃に改定見込み、1Q16より定額通信料前年比15%減との支払い猶予運営
- FY16分モバイルデータ通信料は、過去実績等をもとに前年比12%減想定で費用処理
- FY16は、FY15分モバイルデータ通信料に関し前年比12%減想定により6億円強の費用戻し見込みあり、Q毎に四分割し戻し処理(各Q約1.5億円)。1Q15は、FY14分モバイルデータ通信料に関し約2.7億円(通年分)の同様費用戻し実績
  - ✓これにて1Q16は、1Q15比約1.2億円の特殊利益減要因
- FY14ドコモ費用実績等に基づく定額通信料(帯域単価)は16年3月に前年比17%減に改定され、FY15期中は暫定的に想定値15%減で費用処理していたところ、4Q15に約1.0億円の一時的費用戻し実績

## Ⅱ-7. システムインテグレーション(SI) ① 売上高・受注等の推移

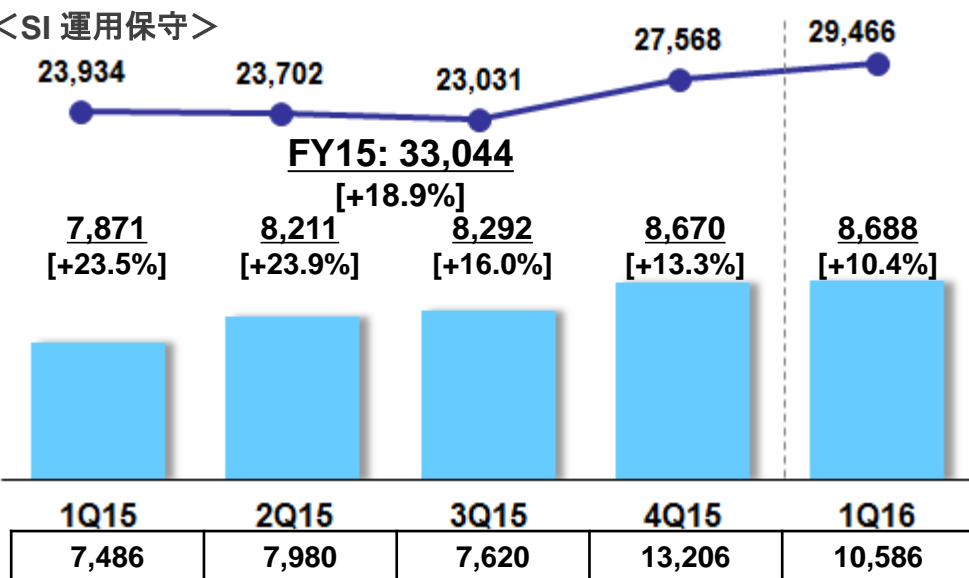
### <SI 構築>



### ◆SI構築

- 1Q16売上: +476百万円・+14.9% YoY
- 1Q16受注残高に3Q15受注のコンテナ型DC海外輸出案件(約13億円/件)含む、4Q16売上計上予定
- 1Q16受注の大型SI案件:
  - ・大手製造業向けメールセキュリティシステム更改
  - ・大手金融機関向けスマートフォンアプリ開発
  - ・官公庁向け公式Webサイト構築
  - ・小学校向けICT環境構築
  - ・大学向け通信教育部サイト構築

### <SI 運用保守>



### ◆SI運用保守

- 1Q16売上: +817百万円・+10.4% YoY
- システム構築からの運用案件積み上げ及びプライベートクラウド売上継続伸長にて売上継続伸長
  - ・SI運用保守売上のうちプライベートクラウド売上: +520百万円・+18.5% YoY
  - ・システム構築からの運用案件売上: +296百万円・+5.9% YoY
- 1Q16クラウド売上全体の87.9%がSI運用保守に計上(12.1%はアウトソーシングに計上)

### ◆国際事業

- 1Q16売上 約12.4億円、営業利益 約△1.5億円
- FY16計画 売上: 約70億円、営業利益 △2億円強

## Ⅱ-7. システムインテグレーション(SI) ② 原価の推移



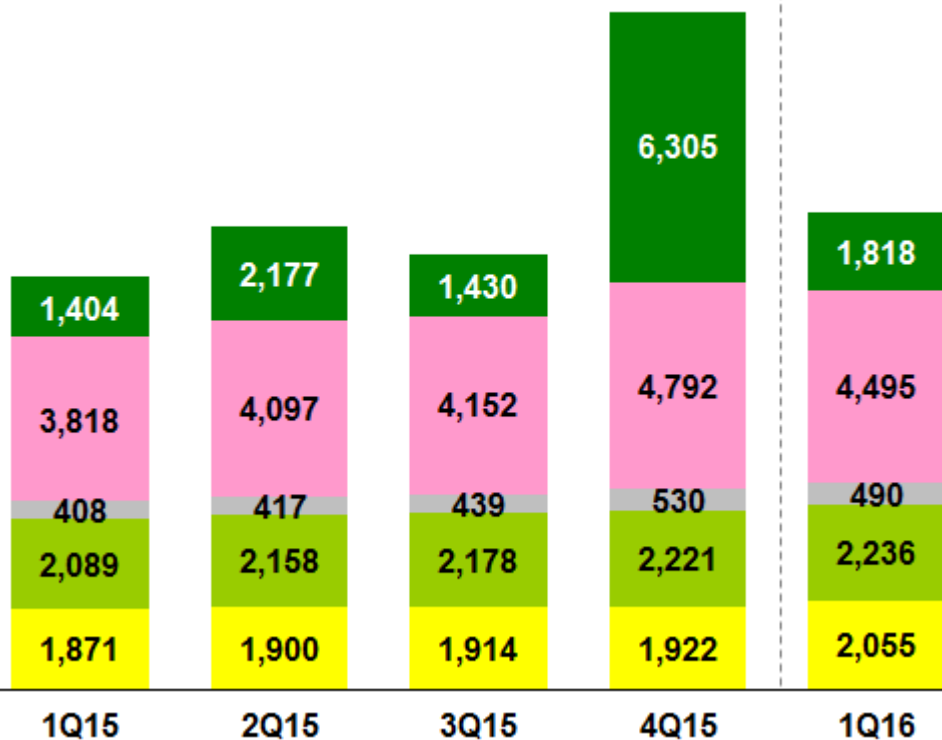
単位:百万円

[ ], YoY=前年同期比  
QoQ=前四半期比

**FY15: 46,226 (14.7%)**

[+11.2%]

**9,591**      **10,749**      **10,114**      **15,771**      **11,094**  
 [+15.3%]    [+11.8%]    [△1.2%]    [+17.9%]    [+15.7%]



### ◆SI原価

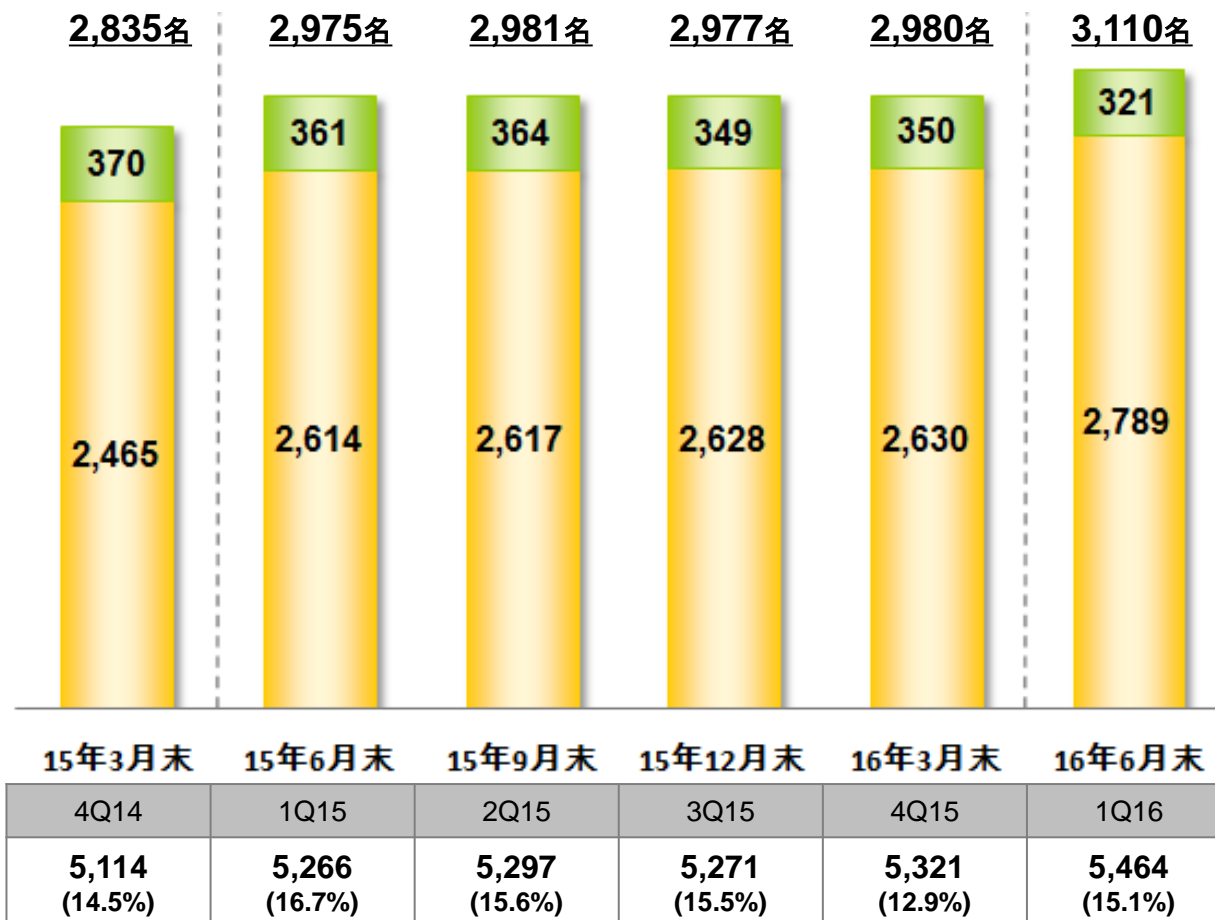
- 1Q16: +1,502百万円・+15.7% YoY
  - 1Q16末外注人員数: 1,152名  
(+167名 YoY、+83名 QoQ)
  - 1Q16仕入構築売上比率49.4%(1Q15 43.9%)
  - 1QSI案件状況にて粗利若干水準低下
  - IJ GIO P2サービス開発等により、設備関連・外注関連・人件費等増加、その他ヘルスケア事業開発関連でも外注関連・人件関連費増加

## Ⅱ-8. 連結従業員数の推移

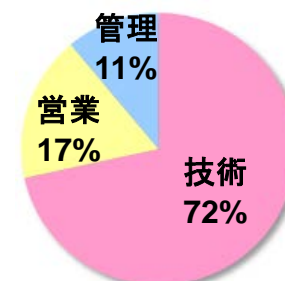
■ 契約社員  
■ 正社員

単位: 百万円

YoY=前年同期比



分野別人員構成



人件関連費用総額  
(売上高比率)

### ◆ 総人件関連費用

- 1Q16: +198百万円・+3.8% YoY
- 16年4月入社新卒社員数: 137名 (15年4月: 155名、14年4月: 129名、13年4月: 136名)

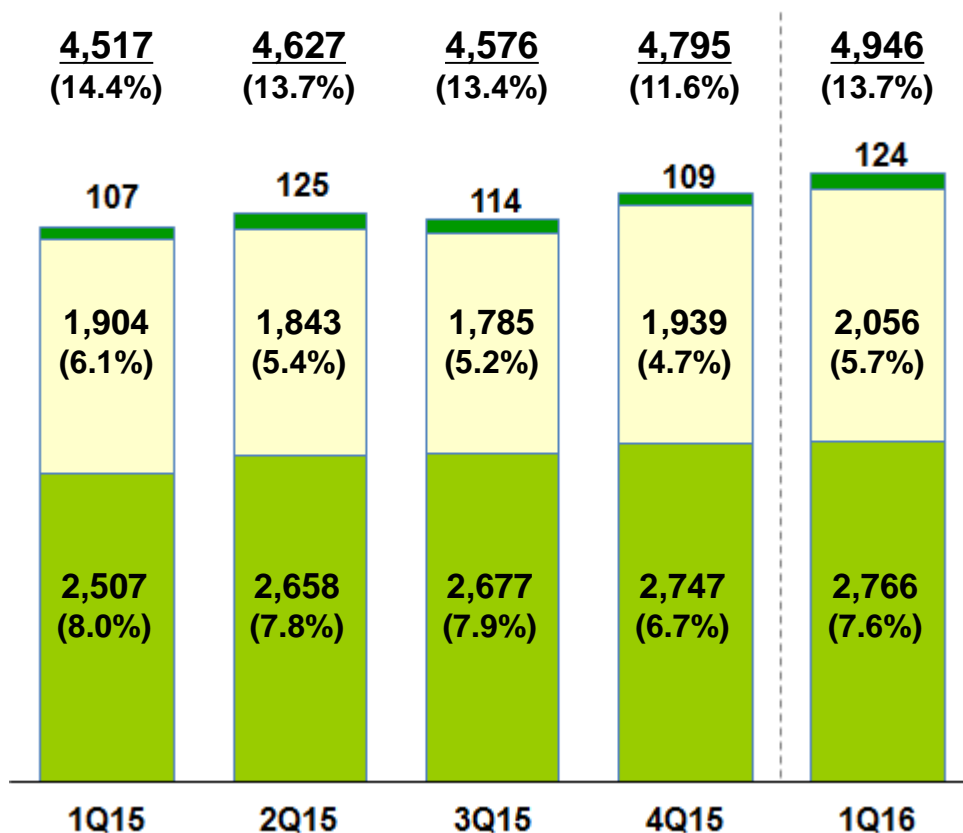
## Ⅱ-9. 販売管理費・研究開発費(SG&A)の推移

■ 研究開発費  
■ 一般管理費  
■ 販売費  
 ( ) 売上高比率

単位:百万円

YoY=前年同期比

### FY15: 18,515 (13.2%)



#### ◆販売費

- 1Q16: +259百万円・+10.3% YoY
- モバイルサービス販売手数料、広告宣伝費用等増加

#### ◆管理費

- 1Q16: +152百万円・+8.0% YoY
- 地代家賃、支払手数料、人件関連費、租税公課等増加

#### ◆ATM運営事業にかかる販売管理費

単位:百万円

1Q15	2Q15	3Q15	4Q15	1Q16
44.9	45.1	41.3	46.9	43.5

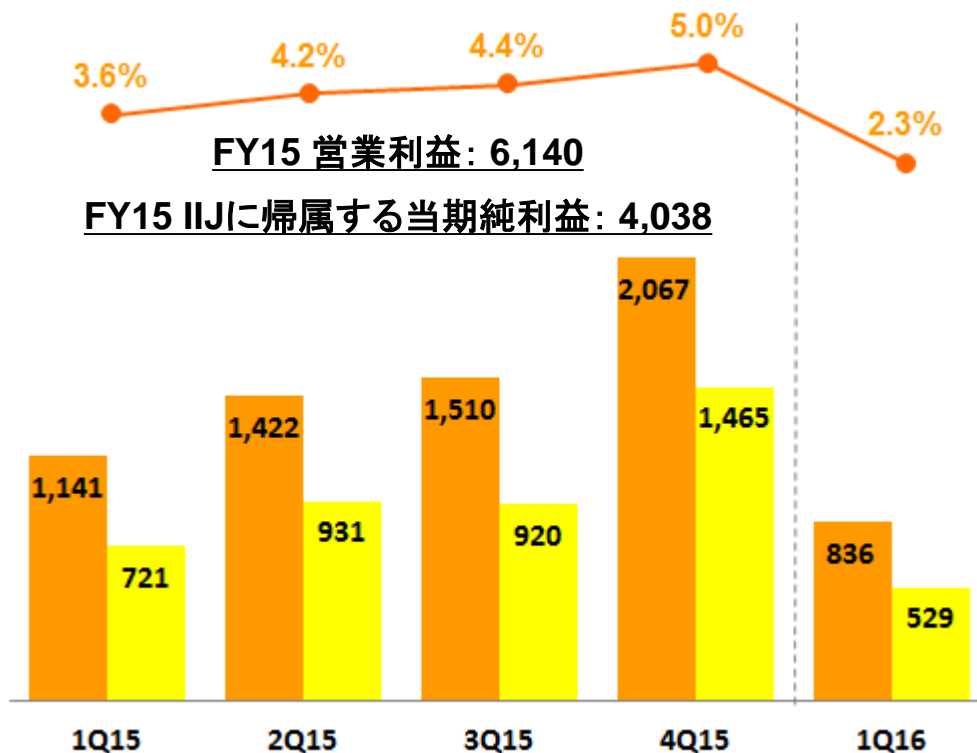
- 16年6月末 設置済ATM台数 1,053台

## Ⅱ-10. 営業利益・当期純利益の推移

■ 営業利益
 ■ 当社株主に帰属する四半期純利益
 ● 営業利益率

単位: 百万円

YoY=前年同期比



### ◆税引前四半期純利益

- 1Q16: 994百万円 (△284百万円・△22.2% YoY)
  - 有価証券売却益: 214百万円
  - 受取配当金: 63百万円
  - ファンド運用益: 49百万円
  - 為替差損: 91百万円
  - 支払利息: 69百万円

### ◆当社株主に帰属する四半期純利益

- 1Q16: 529百万円 (△192百万円・△26.6% YoY)
  - インターネットマルチフィード等に係わる持分法投資利益: 17百万円
  - トラストネットワーク等に係わる非支配持分利益: 42百万円

1Q15	2Q15	3Q15	4Q15	1Q16	
450	472	466	546	139	法人税・住民税・事業税等
111	6	191	△59	301	法人税等調整額*
61	76	69	△27	17	持分法投資損益
△57	△35	△23	△37	△42	控除- 非支配持分に帰属する四半期純利益

\*法人税等調整額の△は、法人税・住民税・事業税等のマイナス

## Ⅱ-11. 連結バランスシート(サマリー)の状況

単位:百万円

	16年3月末	16年6月末	前期末比増減
現金及び現金同等物	19,569	18,504	△ 1,065
売掛金	23,747	22,034	△ 1,712
たな卸資産・前払費用(短期・長期)	11,761	14,568	+2,807
持分法適用関連会社に対する投資	2,980	2,894	△ 86
その他投資	5,949	6,054	+105
有形固定資産	34,324	35,367	+1,042
のれん・その他無形固定資産	9,719	9,624	△ 95
敷金保証金	3,085	3,073	△ 11
<b>資産合計</b>	<b>117,835</b>	<b>119,272</b>	<b>+1,437</b>
買掛金・未払金	15,404	12,649	△ 2,755
未払法人税等	1,078	242	△ 836
借入金(短期・長期)	9,250	12,250	+3,000
リース債務(短期・長期)	11,734	12,487	+753
<b>負債合計</b>	<b>52,491</b>	<b>53,976</b>	<b>+1,485</b>
資本金	25,509	25,509	-
資本剰余金	36,060	36,074	+14
利益剰余金	2,471	2,495	+24
その他の包括利益累計額	1,197	1,095	△ 101
<b>当社株主に帰属する資本合計</b>	<b>64,845</b>	<b>64,782</b>	<b>△ 63</b>

▶ 当社株主に帰属する資本比率(株主資本比率): 16年3月末 55.0%、16年6月末 54.3%

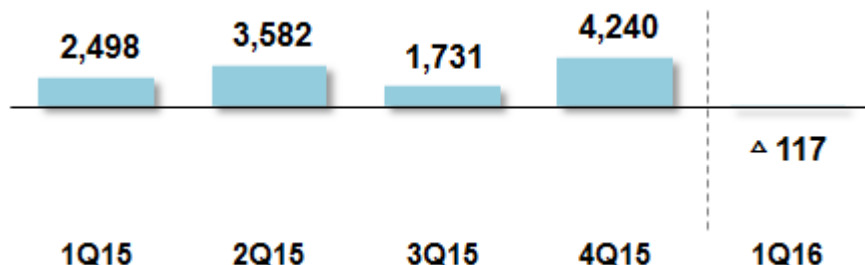


## Ⅱ-12. 連結キャッシュ・フローの状況

単位:百万円

### < 営業キャッシュ・フロー >

FY15: 12,052



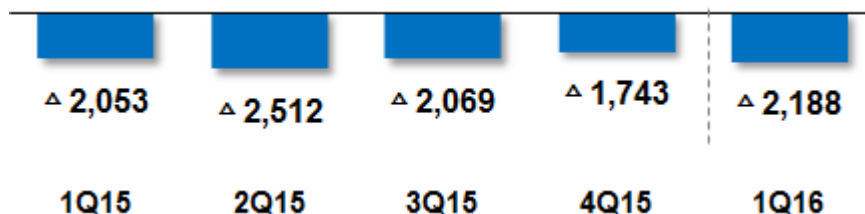
### ◆1Q16営業キャッシュ・フロー

	主内訳	前期比
四半期純利益	571	△208
減価償却等	2,612	+273
営業資産及び負債の増減	△3,571	△2,882

設備保守及びSI案件増加等に伴う前払費用の増加や、SI案件増加、モバイル関連サービス売上増加、特定顧客の入金処理個別要因等で売掛金増加等ありキャッシュフロー減少

### < 投資キャッシュ・フロー >

FY15: △8,377

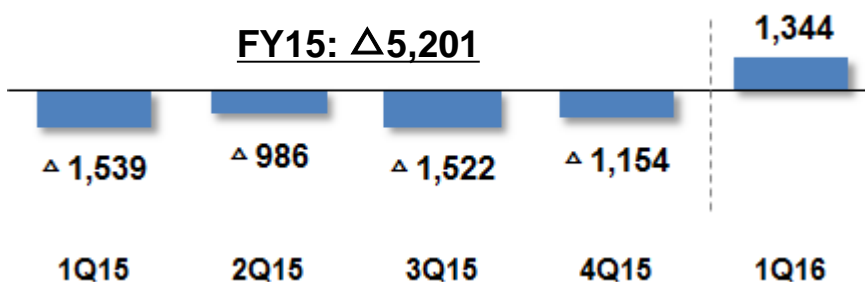


### ◆1Q16投資キャッシュ・フロー

	主内訳	前期比
有形固定資産の取得	△3,085	△715
有形固定資産の売却による収入	404	+186
その他投資の売却による収入	304	+300

### < 財務キャッシュ・フロー >

FY15: △5,201



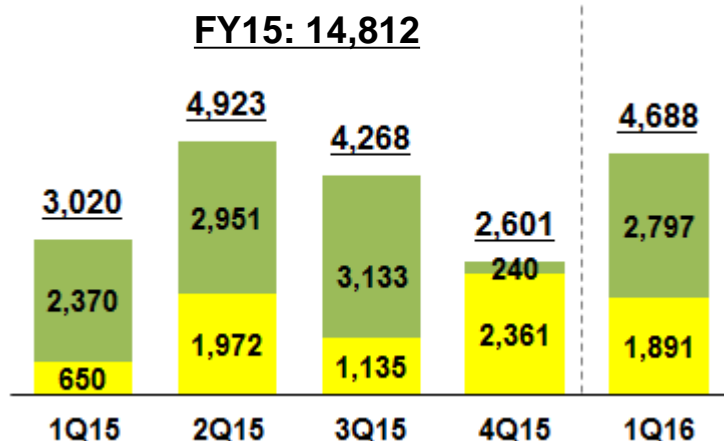
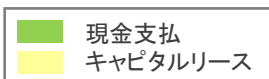
### ◆1Q16財務キャッシュ・フロー

	主内訳	前期比
長期借入金による調達	3,000	+3,000
キャピタル・リース債務返済	△1,125	△91
配当金の支払	△505	△0

## Ⅱ - 13. CAPEX・減価償却・Adjusted EBITDA の状況

単位:百万円

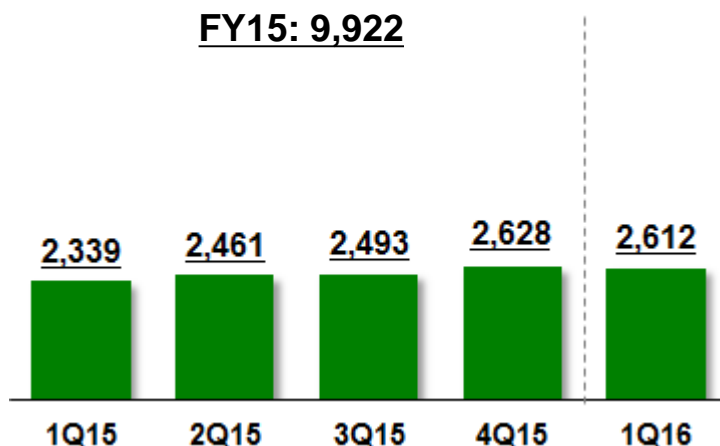
### <CAPEX (キャピタルリースを含む) >



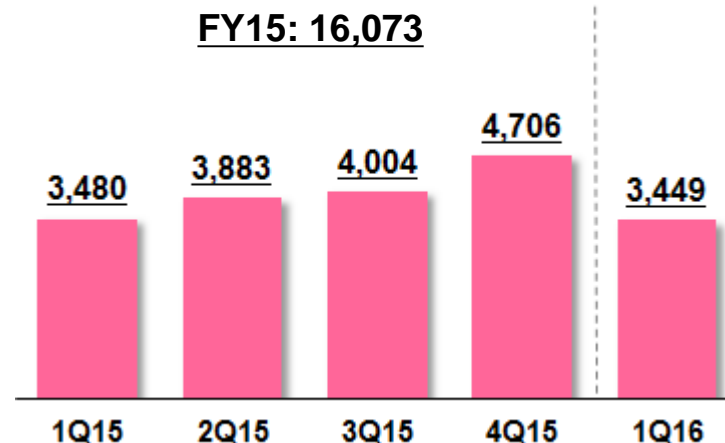
### <CAPEX内訳 (単位:億円)>

	1Q15	FY15	1Q16
<b>CAPEX合計</b>	<b>30</b>	<b>148</b>	<b>47</b>
ネットワークサービス関連、 バックオフィス等への恒常投資他	23	102	33
クラウド関連	6	44	13
ATM運営事業	1	2	1

### <減価償却費等 >



### < Adjusted EBITDA (償却前営業利益) >



# Ⅲ - 1. クラウドサービスの進展

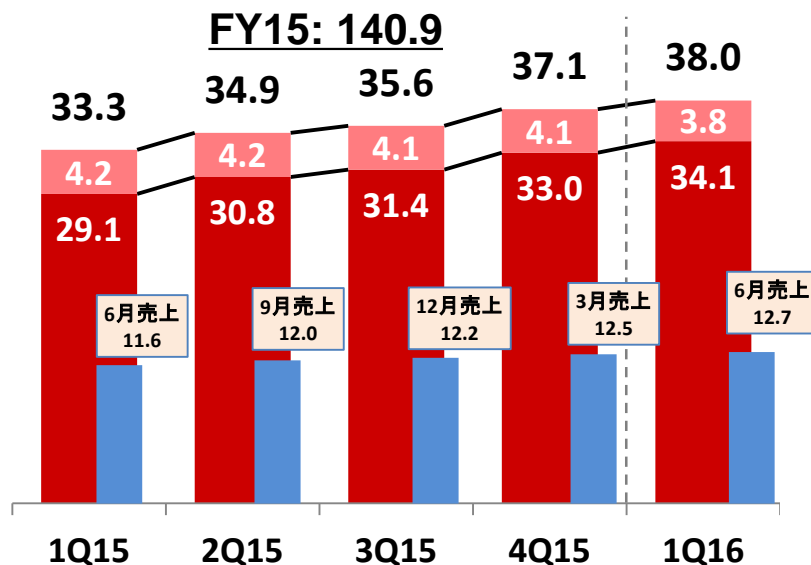
I I J G I O

## クラウド関連売上

(単位: 億円)

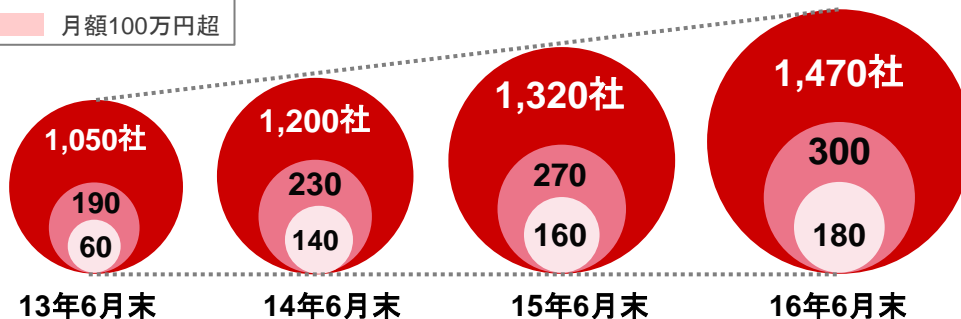
大ロゲーム顧客  
一般事業法人顧客

1Q16クラウド関連売上計上区分:  
87.9% SI運用、12.1% アウトソーシング



## 顧客基盤

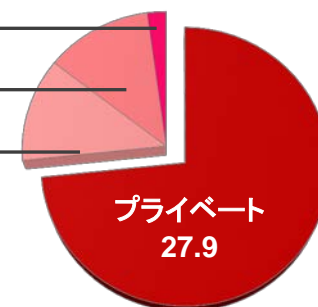
月額50万円超  
月額100万円超



## 1Q16売上内訳

(単位: 億円)

汎用アプリSaaS 0.8  
(サイボウズガールン他)  
特定業務SaaS 4.7  
(FX、POS等)  
パブリック 4.6



## 事業進捗

### ◆新サービスP2引き合い継続伸長

I I J G I O インフラストラクチャーP2引き合い件数

2Q15末	3Q15末	4Q15末	1Q16末
100件超	約200件	300件超	約600件

### ◆大口案件

- 金融情報会社サービス基盤、地方自治体の庁内及び市町村向け共通基盤のDR環境含むクラウド移行、大規模BtoCサイトクラウド化、金融機関向け仮想デスクトップ等の大口案件プロスペクト積み上げ中

### ◆大口ゲーム顧客需要は引き続き低調

- 1Q16大口ゲーム顧客売上 1Q15比△7.7%

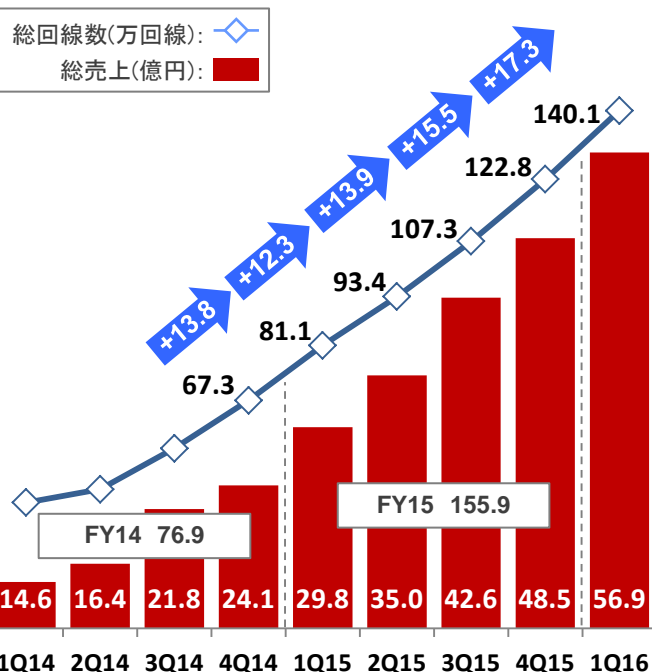
## FY16計画

### ◆売上目標: 約162億円

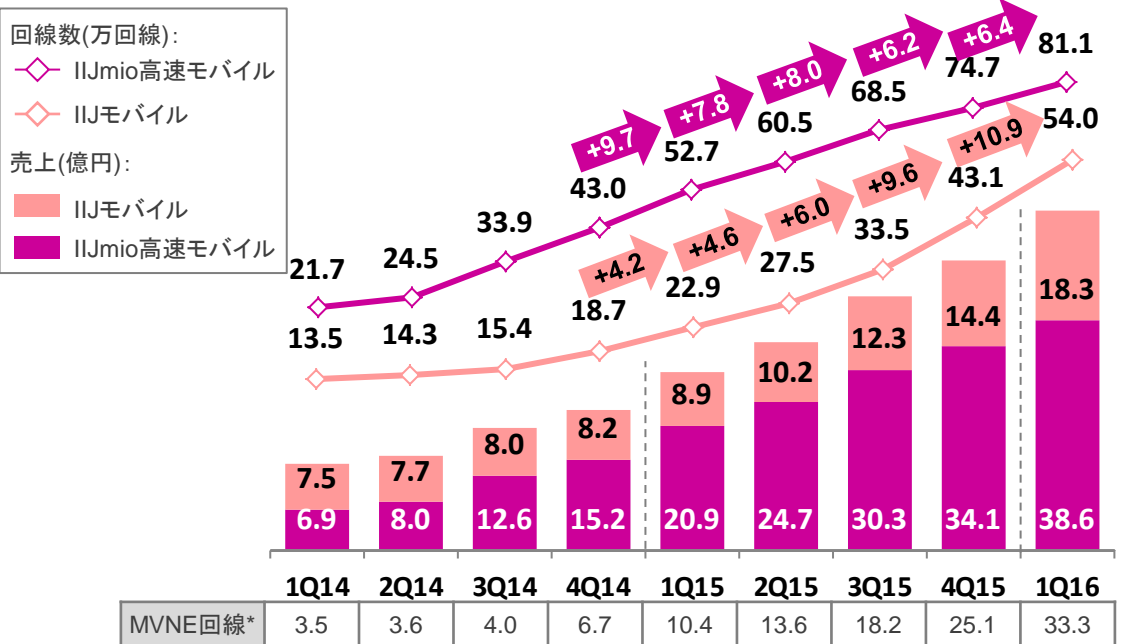
- P2含む大口案件の業績貢献期待

## Ⅲ - 2. モバイルサービスの進捗

### モバイル総回線数・総売上



### IIJmio高速モバイル(個人)・IIJモバイル(法人)の回線数・売上



期間	1Q14	2Q14	3Q14	4Q14	1Q15	2Q15	3Q15	4Q15	1Q16
MVNE回線*	3.5	3.6	4.0	6.7	10.4	13.6	18.2	25.1	33.3

\*IIJモバイル内数、IIJモバイルMVNOプラットフォームサービス回線数・売上(除く連結子会社)

### FY16計画

売上: 約255億円、回線数: 200万規模

### モバイル市場継続拡大

#### SIMカード型回線数推移

14年12月末 16年3月末  
 回線数 195万 604万  
 (割合) 1.3% 4.0%

3倍超

移動体回線数  
約1.6億

(出典) 総務省 15年4月, 16年6月

### 事業進捗

#### ◆個人向け販路継続拡大:

- 郵便局2,050店舗(東海地方)にて販売開始・全国展開を展望(8月)
- 台湾セブンイレブンにて訪日外国人向けプリペイド型SIMカード提供開始(7月)
- 音声定額プラン9月提供開始、一部プランにてデータ通信料増量・SIMカードの追加発行対応実施
- フルMVNO継続検討

#### ◆MVNE継続拡大中:

- 1Q16関連売上\*: 約11億円(1Q15比+約8億円)
- 大口代理店1社がMVNE提供先へ変更(2月)、U-NEXTがパートナーに追加(7月)
- CATV連盟、大手コンテンツ配信事業者等パートナー113社(6月末)

#### ◆M2M堅調推移:

- 1Q16関連売上: 約1.6億円(1Q15比+約0.4億円)
- 監視カメラ・デジタルサイネージ等の配信系、メタル回線代替等案件継続増加
- 更なる成長を見据えIIJ IoT サービス提供開始

## ※ 事業等のリスク

本資料には、1995年米国民事訴訟改革法(Private Securities Litigation Reform Act of 1995)の「セーフハーバー」規定に定義する「将来性の見通しに関する記述 (forward looking statements)」に該当する情報が記載されています。本資料の記載のうち、過去または現在の事実に関するもの以外は、将来の見通しに関する記述に該当します。将来の見通しに関する記述は、現在入手可能な情報に基づく当社グループまたは当社の経営陣の仮定及び判断に基づくものであり、既知または未知のリスク及び不確実性が内在しています。また、今後の当社グループまたは当社の事業を取り巻く経営環境の変化、市場の動向、その他様々な要因により、これらの記述または仮定は、将来実現しない可能性があります。現時点において想定しうる当社グループの主なリスク及び不確実性として、

- 1) 国内景気の低迷、経済情勢の変化等による企業のシステム投資及び支出意欲の低下、
- 2) サービスの利用が想定よりも進展しないまたは縮小することによる設備投資規模に対する収益性の悪化、
- 3) サービスの中断等による当社グループのサービスへの信頼性の低下及び事業機会の逸失、
- 4) ネットワーク関連費用、モバイル接続料、外注費、人件費等、費用規模の想定を超える増加及び変動、
- 5) リソース不足に起因する事業規模拡大の機会の逸失、
- 6) 競合他社との競争及び価格競争の進展、
- 7) 投資有価証券、営業権等ののれん資産の価値変動及び実現

等がありますが、これら及びその他のリスク及び不確実性については、当社グループまたは当社が、1934年米国証券取引法 (Securities Exchange Act of 1934)に基づき米国証券取引委員会に届出し開示している英文年次報告書(Form 20-F)及びその他の書類をご参照下さい。

## ※ お問い合わせ先

株式会社インターネットイニシアティブ (財務部)

〒102-0071 東京都千代田区富士見2-10-2 飯田橋グラン・ブルーム

TEL: 03-5205-6500 URL: <http://www.iiij.ad.jp/ir> E-Mail: [ir@iiij.ad.jp](mailto:ir@iiij.ad.jp)



Internet Initiative Japan