

2002年度第4四半期及び2002年度通期決算について

2003年5月

株式会社インターネットイニシアティブ (NASDAQ:IIJI)

Statements made in this press release that state IIJ's or management's intentions, beliefs, expectations, or predictions for the future are forward-looking statements that are based on IIJ's and managements' current expectations, assumptions, estimates and projections about its business and the industry. These forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and other factors that could cause IIJ's actual results to differ materially from those contained in any forward-looking statement. These risks, uncertainties and other factors include: IIJ's ability to maintain positive operating income, IIJ's net loss for the past five fiscal years and its expectation that net losses will continue, IIJ's ability to continue to increase subscribers to its connectivity services, particularly at higher bandwidths; IIJ's ability to generate significant revenues from its other services such as systems integration; the success of IIJ's investments in Crosswave; the ability to compete in a rapidly evolving and competitive marketplace; the impact of technological changes in its industry; and other risks referred to from time to time in IIJ's filings on Form 20F of its annual report and other filings with the United States Securities and Exchange Commission.

第4四半期

- 売上高は130億円 (前年同期比 7.7%増、前期比23.4%増)
 - 依然として景気低迷が続く中、過去最高の売上高を達成。
- 営業損失は446百万円 (前年同期は営業利益186百万円、前期は営業損失567百万円)
 - 2003年3月に実施されたIIJグループの本社移転に関わる一時的な費用が主な原因。収益は順調に改善の傾向にある。
 - EBITDA は459百万円 (前年同期比53.0%減、前期比32.0%増)

2002年度

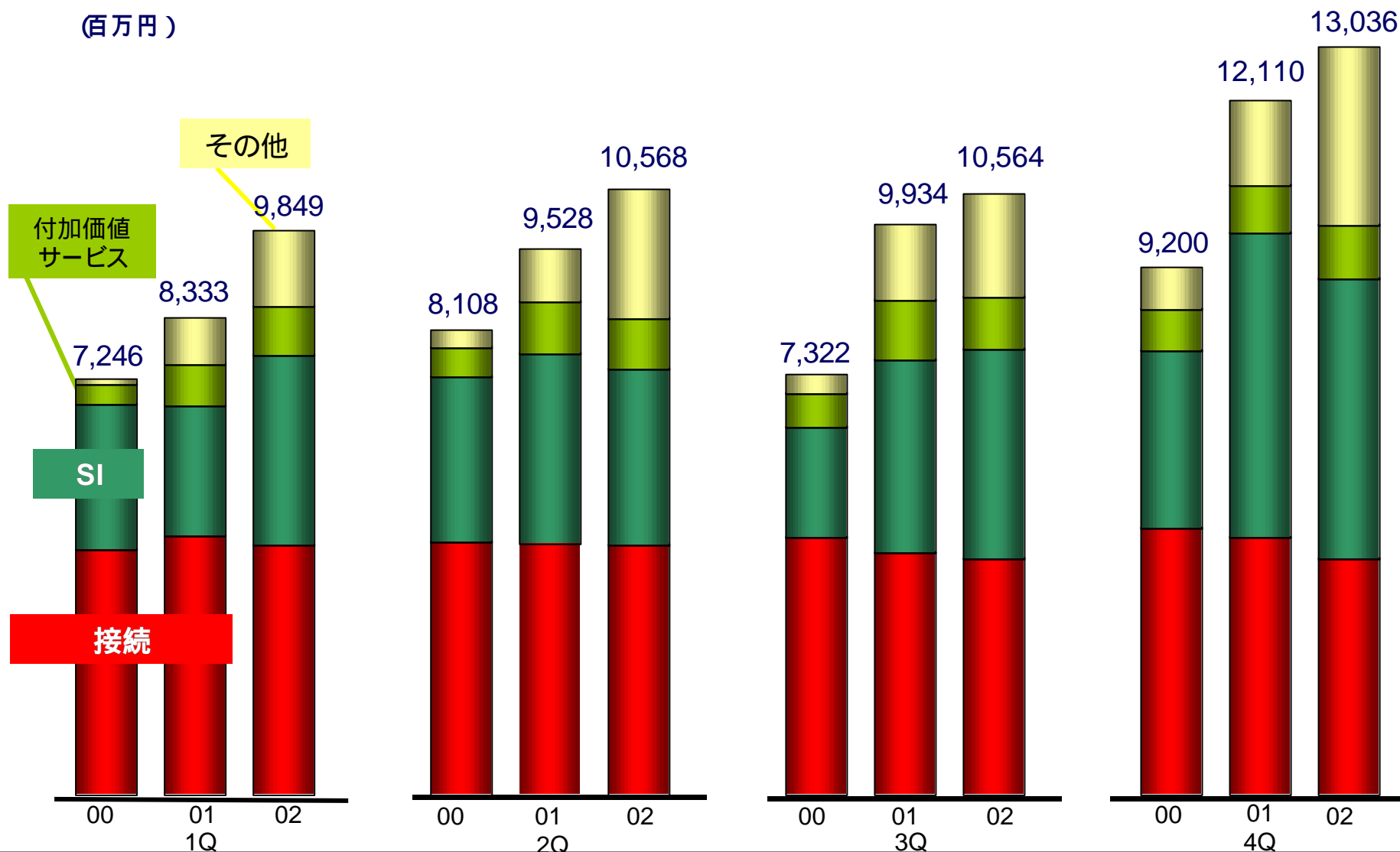
- 2002年度通期の売上高は440億円 (前年度比10.3%増)
 - IIJの年度売上高として過去最高
- 営業損失は17億円を計上

2003年度見通し

- 売上高は、前年度比10%以上の成長を見込んでおり、営業損益の黒字化を目指す

売上高推移 (四半期)

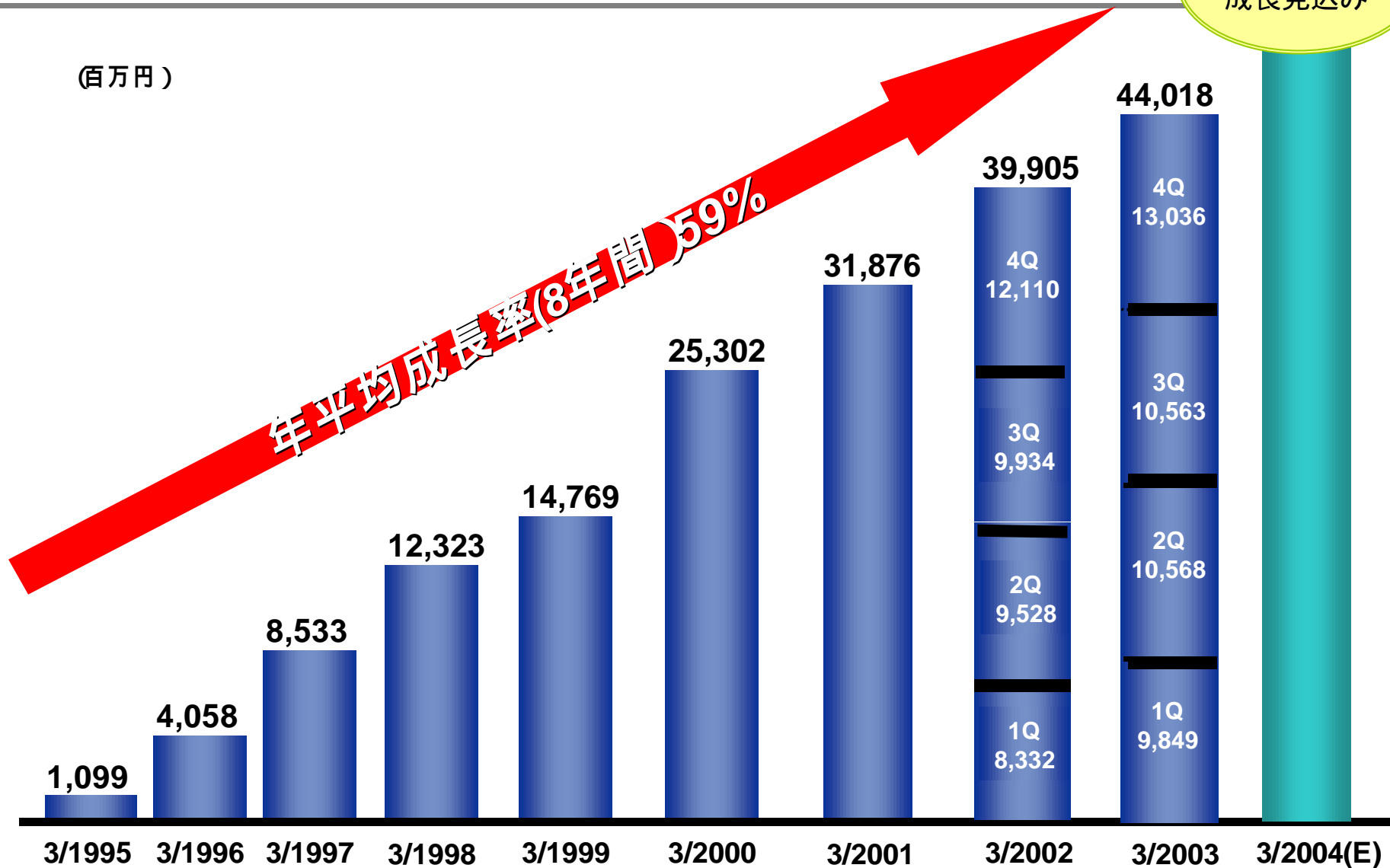
(百万円)



売上高推移 (年度)

10%以上の
成長見込み

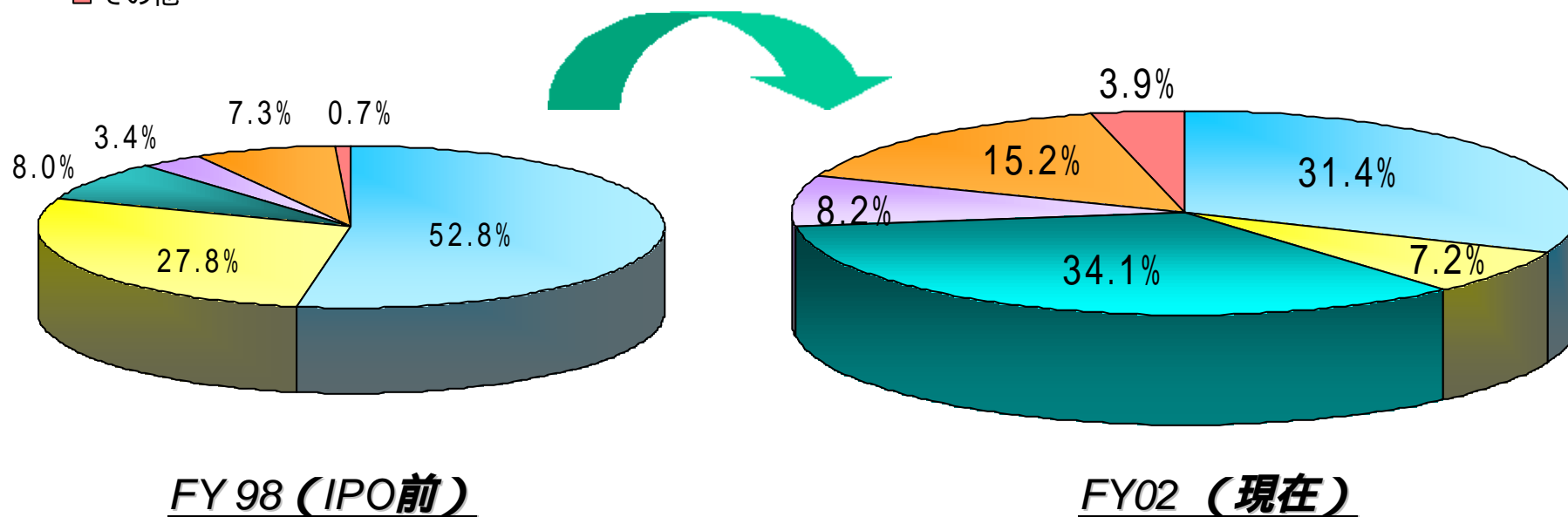
(百万円)



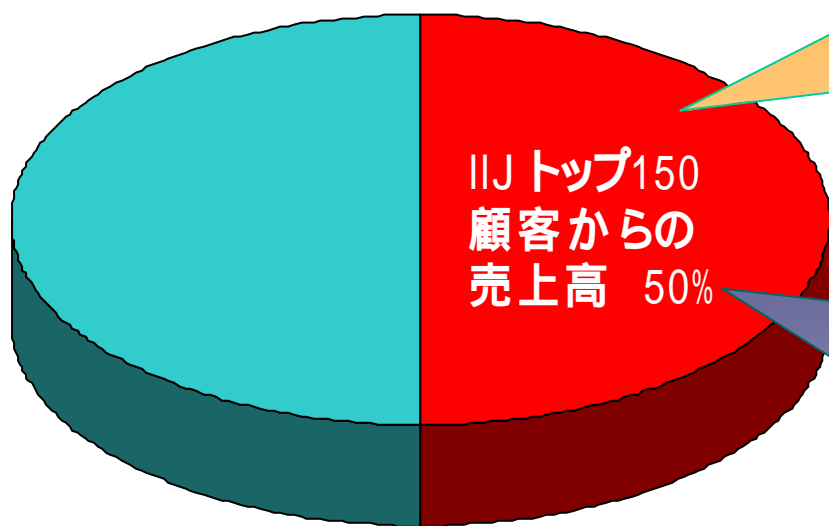
売上高構成 (FY2002累積)

- 専用線接続サービス
- ダイアルアップアクセスサービス
- システム・インテグレーションサービス (SI)
- 付加価値サービス (含むデータセンターサービス)
- 機器販売
- その他

SIサービスが約4倍に増加



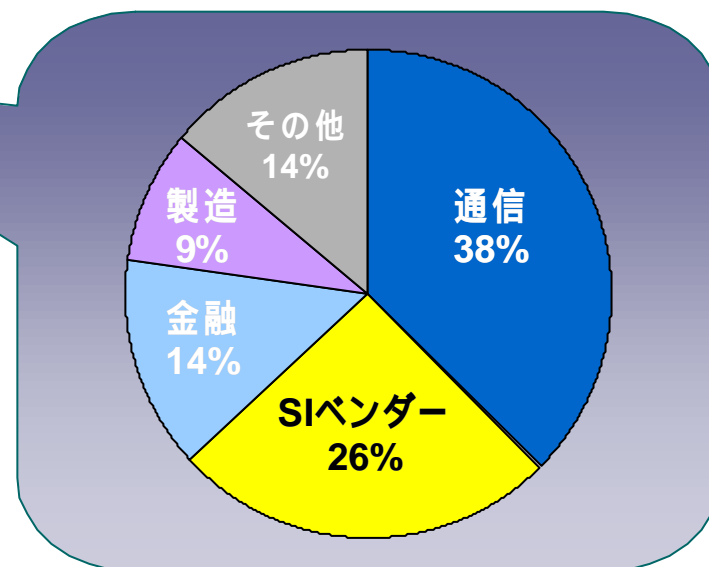
IIJの上位150顧客 (2002年度)

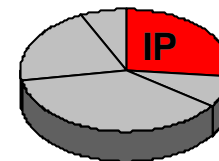


2002年度売上高

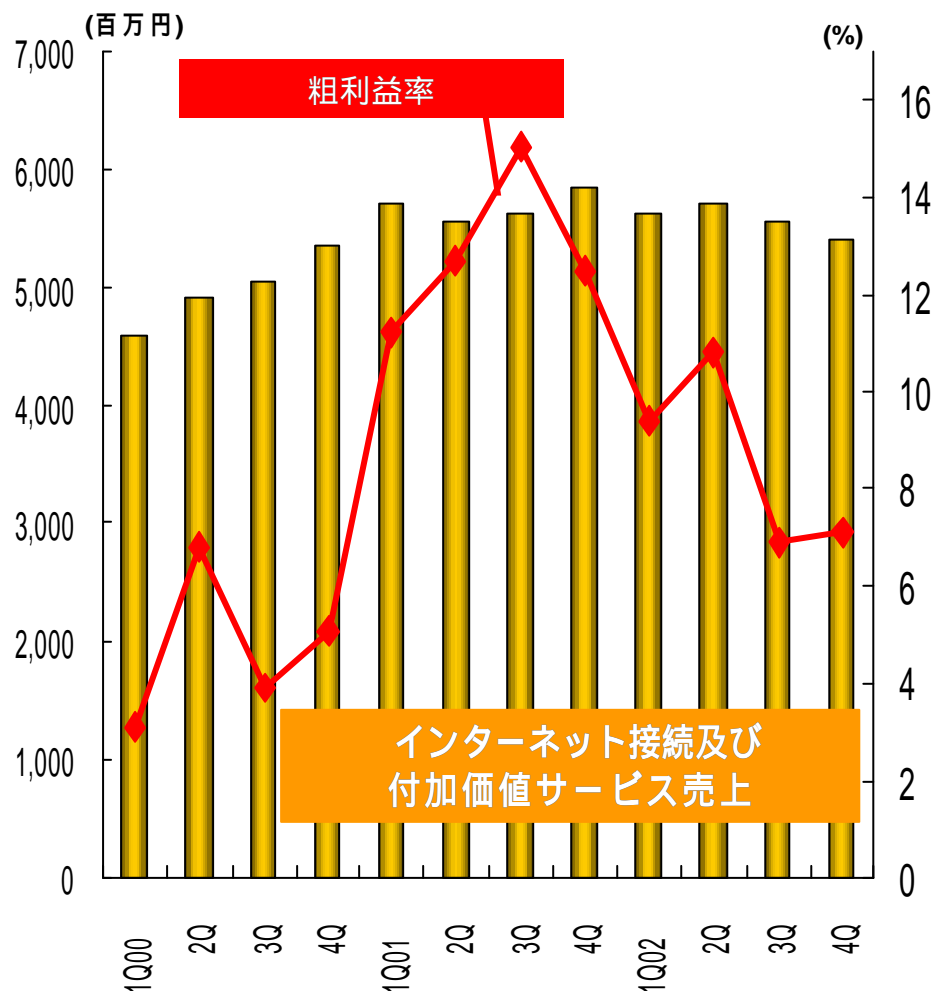
サービス併用率

- 接続 & 付加価値サービス = 70.6%
- 接続 & SI = 58.2%
- 接続 & データセンタ = 35.3%





売上高と粗利益率

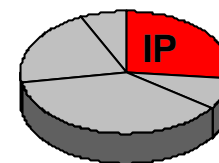


● 2002年度は、以下の要因により
一時的に減収

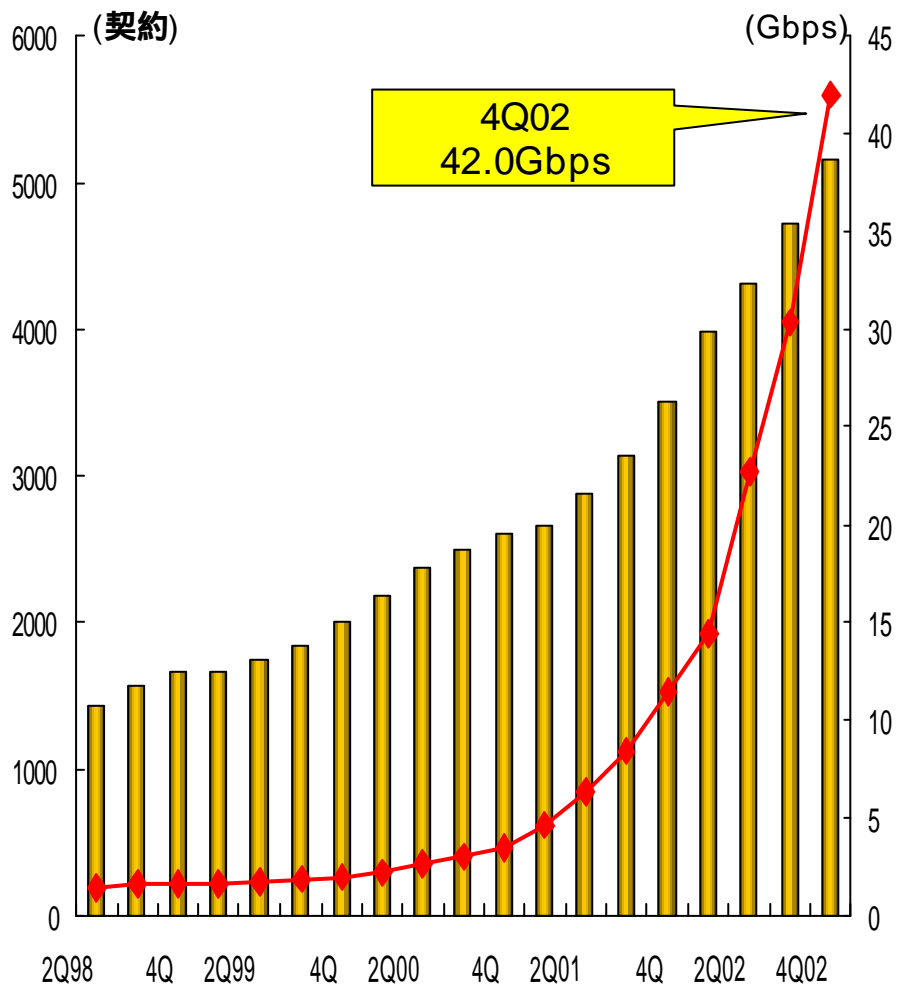
電力系NCCの解約
パッケージ・タイプの法人向け接続
サービスであるT1スタンダードとEconomy
が安価なフレッツ系足回りを利用したサービ
スへシフト

● 2003年度は回復の見込み

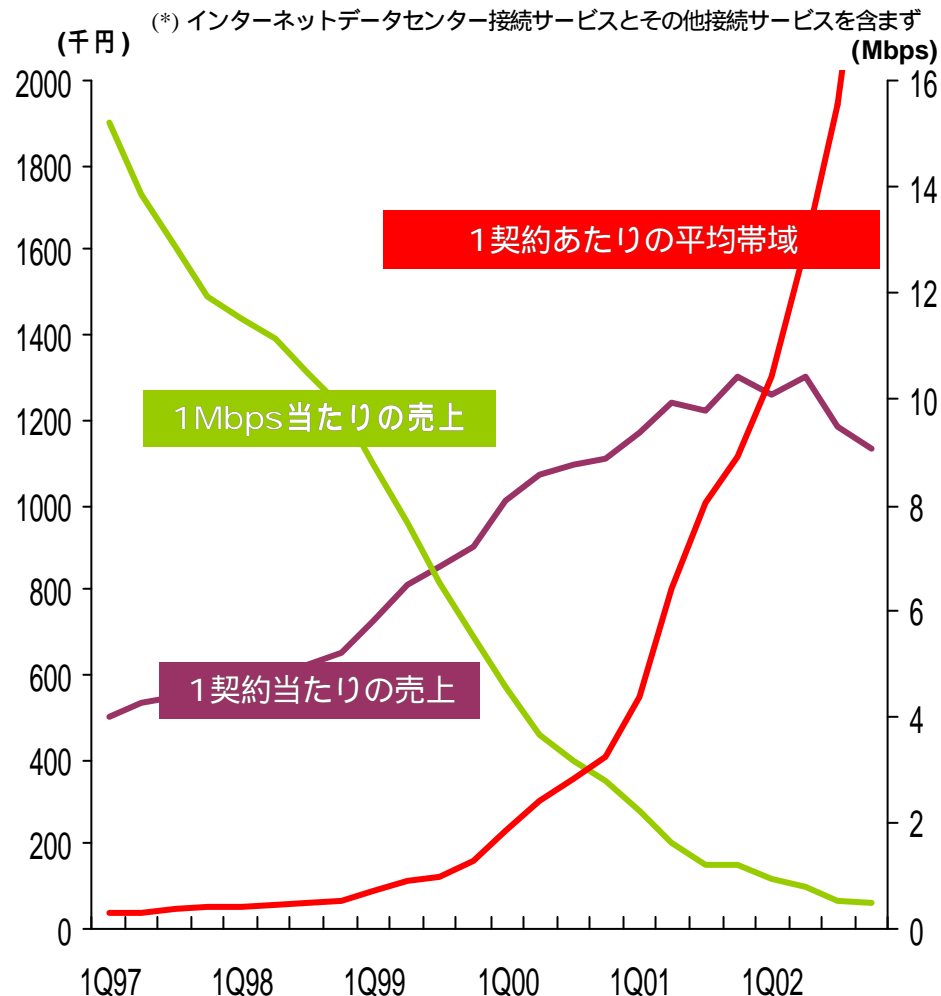
既存接続サービスでは大きな解約・減収
は見当たらず
大規模データセンターを利用した接続
サービスの売上拡大
ISP向けブロードバンドOEM接続サービ
スの売上拡大
IIJ VPNスタンダードの売上拡大

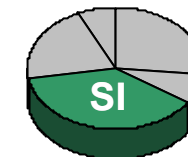


専用線接続サービスの総契約帯域及び契約数

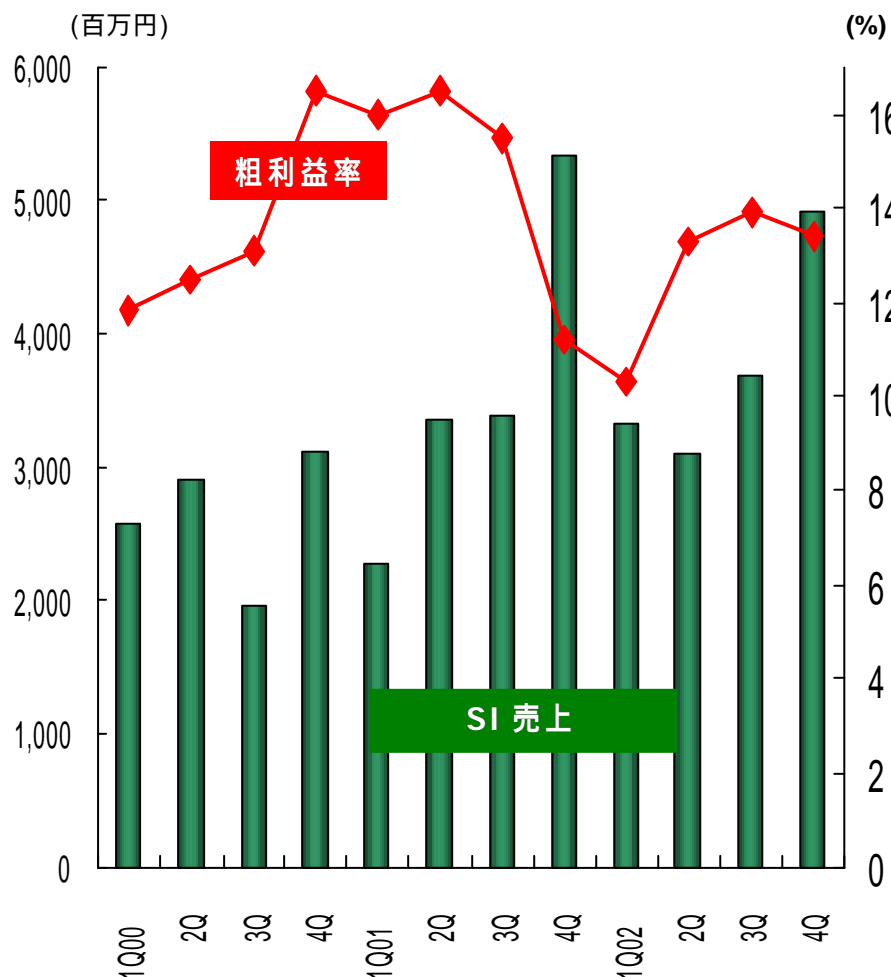


IP サービス(*) ARPU





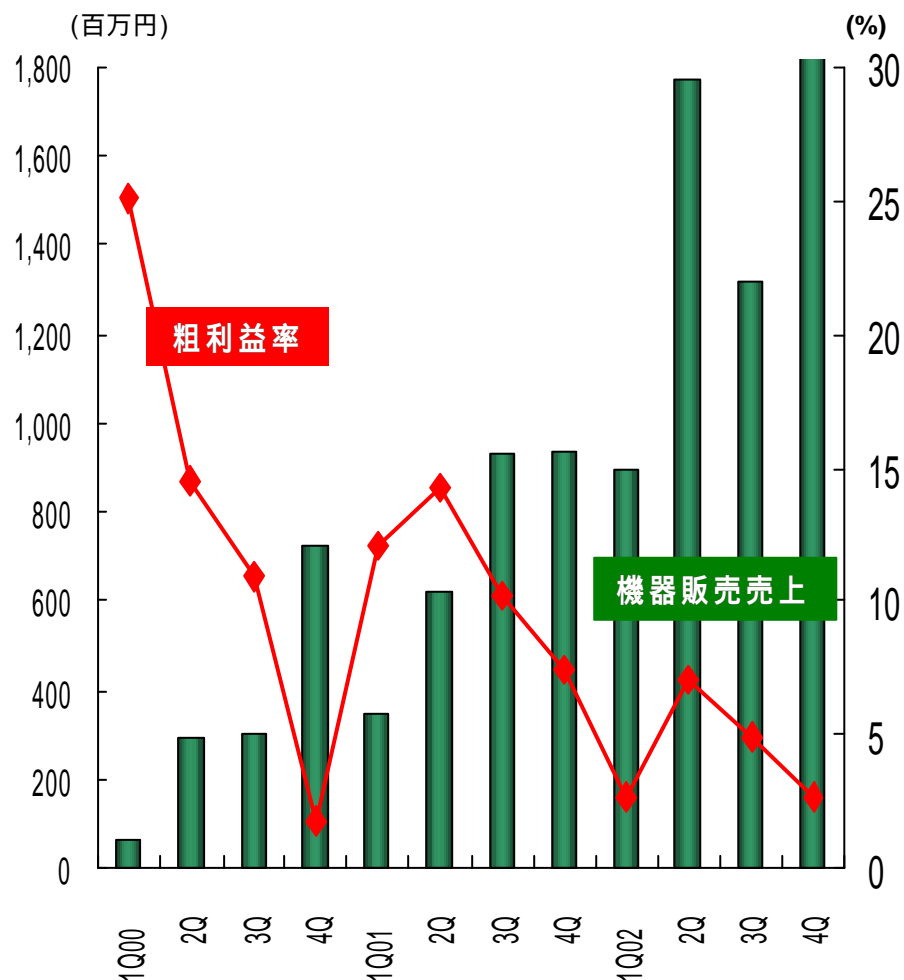
SI売上と粗利益率



● 4Q02のSIビジネスの収益は
対前四半期33%増加

クロスセリング効果
企業向けのネットワーク・システム構築案件の増加
企業におけるアウトソーシング需要の高まり(ゲートウェイソリューション等)

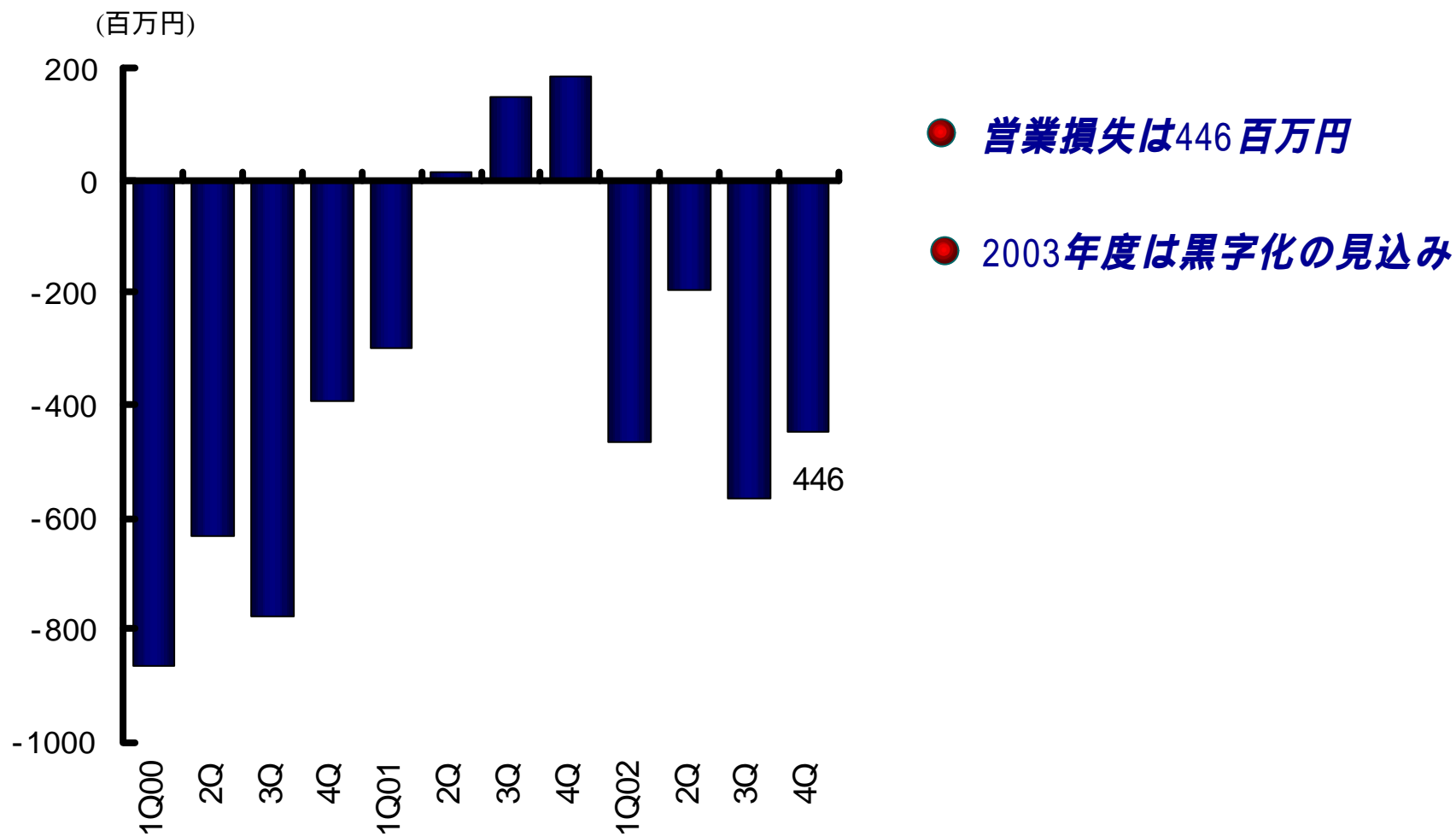
売上高と粗利益率



- 2002年度は、SI案件絡みで引き続き高水準
- 2003年2月、SEIL Management Frameworkを発表

営業損益（四半期）

営業損益



第三者割当増資

- 発行新株式数 普通株式 8,400株
- 発行価額 1株につき 金 418,200円
- 発行価額中資本に組入れない額 1株につき 金 209,100円
- 申込期日 平成15年6月6日(金曜日)
- 払込期日 平成15年6月6日(金曜日)
- 割当方法 発行する株式を特定第三者に割当てる
- 配当起算日 平成15年4月1日(火曜日)